

Contratto Duo Platinum Plus Coaching

Dati fatturazione azienda / Persona fisica cliente Platinum Plus

Ragione sociale o nome e cognome _____

Via _____ n° _____

CAP _____ Città _____ Provincia _____

Mail _____

Telefono _____ CODICE SDI _____

Partita IVA _____

Codice Fiscale _____

Dati carta di credito Cliente Platinum Plus*

*La carta di credito deve essere sempre indicata a garanzia del contratto. Potrà essere utilizzata anche come pagamento del contratto se richiesto dal cliente.



Intestatario carta - nome e cognome in stampatello _____

Numero Carta di credito _____

Scadenza _____ CVV2 / CVC2 _____ Firma del titolare _____

Dati fatturazione azienda / Persona fisica cliente Duo Platinum Plus

Ragione sociale o nome e cognome _____

Via _____ n° _____

CAP _____ Città _____ Provincia _____

Mail _____

Telefono _____ CODICE SDI _____

Partita IVA _____

Codice Fiscale _____

Dati carta di credito Cliente Duo Platinum Plus*

*La carta di credito deve essere sempre indicata a garanzia del contratto. Potrà essere utilizzata anche come pagamento del contratto se richiesto dal cliente.



Intestatario carta - nome e cognome in stampatello _____

Numero Carta di credito _____

Scadenza _____ CVV2 / CVC2 _____ Firma del titolare _____

ALLEGATO

Documento firmato digitalmente dalla MMO S.p.A.

L' OFFERTA PREVEDE

- Introduzione al metodo dei **4 quadranti MMO**
- Programmazione **Percorso di crescita personalizzato**
- Business Controller** (n.10 utenze)
- 40 sessioni** annuali di Coaching Call **condivise**

BONUS IN VIGORE

- #1: Messaggio settimanale di un Coach
- #2: **Sconto 100%** su tutti i seminari in calendario con la sigla **Platinum-100%**
- #3: Messaggio quotidiano dai fondatori (dal martedì al venerdì)
- #4: Accesso al materiale multimediale Platinum
- #5: Conference Call mensile con T. Benvenuti
- #6: Conference call "Buongiorno MMO" (ogni lunedì alle 8:30)



Valido solo per soci della stessa agenzia

Scelta del metodo di

Fatturazione alternata **Si** **No**

	Carta di credito	Bonifico
Cliente Platinum		
Cliente Duo		

Note

€ 1.500 + iva al mese

Iscrizione 1 x 18.000,00 €	
Totale parziale	18.000,00 €
Iva 22%	3.960,00 €
Totale fattura	21.960,00 €

· Pagamento in 12 rate da 1.500€ + iva

€ 15.000 + iva all'anno Risparmi 2 mesi*

Iscrizione 1 x 15.000,00 €	
Totale parziale	15.000,00 €
Iva 22%	3.300,00 €
Totale fattura	18.300,00 €

*Pagamento anticipato



Venditore	Trainer
-----------	---------

CONTRATTO DI COACHING CALL

Tra MMO S.p.A., in persona del suo legale rappresentante p.t. Tiziano Benvenuti, con sede in San Giuliano Terme (PI), via Lenin n.132/P San Martino a Ulmiano, P.IVA 01914820509; e

Dati Cliente Platinum Plus (nome e cognome)

Indirizzo e-mail

Cellulare

Nato/a il

A

Via

Residente in

Dati Cliente Duo Platinum Plus (nome e cognome)

Indirizzo e-mail

Cellulare

Nato/a il

A

Via

Residente in

Codice Fiscale

Oggetto del Contratto: Il presente contratto ha per oggetto il Servizio di Coaching Call come meglio specificato nell'allegato A, da intendersi parte integrante e si articola in un percorso personalizzato di alta formazione e potenziamento di tecniche specifiche volte all'attività di agente immobiliare, estrinsecantesi in 40 sessioni telefoniche condivise e in "conference call" la cui frequenza e fissazione è oggetto di accordo con il singolo contraente, ed effettuate da una figura professionale all'uso altamente specializzata, detto "coach".

1. I contraenti si obbligano alle rispettive prestazioni siccome meglio descritte nell'allegato A ed alle condizioni contrattuali generali sotto riportate che dichiarano di aver pienamente compreso ed accettato in ogni sua parte. Il contratto ha una durata di 12 mesi a decorrere dal giorno della sottoscrizione del presente contratto. Il cliente, che sia titolare di partita iva o che sia consumatore persona-fisica operante in ambito professionale-lavorativo, è escluso dall'esercizio del diritto di recesso anticipato dal contratto stipulato. Decorso 12 mesi il contratto sarà rinnovabile tacitamente, salvo esplicita disdetta da inviarsi a mezzo raccomandata a/r ovvero a mezzo pec entro e non oltre il giorno 10 del dodicesimo mese di validità del contratto. In caso contrario il contratto si rinnova tacitamente mese per mese, garantendo ai clienti Coaching Partner un totale di almeno 2 sessioni telefoniche al mese e la specifica fruizione dell'offerta formativa PLATINUMDuo dietro il corrispettivo pari ad euro 849 oltre IVA, salvo esplicita disdetta da comunicarsi entro e non oltre 20 giorni dall'inizio del mese successivo.

2. Il cliente Platinum Plus ed il cliente Duo Platinum Plus, debbono rivestire obbligatoriamente la qualifica di soci della medesima società o titolari o appartenenti a qualsiasi titolo alla medesima ditta individuale. Le suddette qualità dovranno essere dichiarate in sede di stipula del contratto dai clienti Platinum Plus e Duo Platinum Plus, dichiarazione resa e sottoscritta sotto la propria responsabilità mediante la sottoscrizione del presente atto, in solido tra di loro, alla corresponsione dell'importo siccome meglio specificate nell'allegato A oltre Iva, oppure, dilazionato in rate mensili. I clienti Platinum Plus e Duo Platinum Plus mediante la sottoscrizione del presente contratto si impegnano altresì ad effettuare le sessioni telefoniche e quindi a fornire i numeri delle proprie utenze telefoniche, eventuale contatto skype ed indirizzo email, ove desiderano essere contattati dalla MMO S.p.A. e dai suoi coach onde dare esecuzione al servizio di Coaching Call. Entrambi i clienti Platinum Plus e Duo Platinum Plus avranno diritto alla partecipazione gratuita a tutti i seminari di formazione previsti nel calendario della MMO spa, siccome meglio specificato nell'allegato A.

3. La Società organizzatrice in persona del legale rappresentante, Tiziano Benvenuti, o di altro incaricato di sua fiducia, si impegna ad eseguire un totale di almeno 40 sessioni telefoniche condivise di trenta minuti mensili nell'arco della durata del contratto oltre che a fornire ai clienti Duo Platinum Plus: programma di crescita personalizzato, n.10 utenze del Business Controller, l'introduzione al metodo dei 4 quadranti MMO, messaggio settimanale di un Coach, messaggio quotidiano dai fondatori (dal martedì al venerdì), accesso al materiale multimediale Platinum, Conference Call mensile con T. Benvenuti, Conference call "Buongiorno MMO" (ogni lunedì alle 8:30), Sconto 100% su tutti i seminari con la sigla "Platinum - 100%", soltanto se il seminario verrà svolto in vigenza di contratto, qualora vi sia disdetta o cessi il contratto prima della celebrazione del seminario, il costo dei seminari verrà richiesto per intero.

4. Condizioni di pagamento: il pagamento potrà essere effettuato in rate a cadenza mensile a partire dal primo di ogni mese esclusivamente con carta di credito. L'omesso od insufficiente pagamento entro i termini pattuiti tra le parti, legitimerà la MMO spa a ritenere decaduto il debitore dal termine ex Art 1186 c.c. e per l'effetto rendere immediatamente esigibile l'integrale importo dedotto in contratto, salvo il risarcimento del danno.

5. Per ogni controversia derivante dall'interpretazione e/o esecuzione del presente contratto sarà competente soltanto ed esclusivamente il Foro di Pisa, con espressa e pattuita esclusione di ogni altro Foro alternativo.

6. Riservatezza: con la sottoscrizione del presente contratto le parti riconoscono che le comunicazioni e le informazioni oggetto del contratto di coaching rivestono contenuto estremamente confidenziale e riservato. Il cliente coaching e la Società MMO S.p.A. si impegnano pertanto a non divulgare, a nessun titolo e per alcuna ragione, alcun elemento o fatto o informazione emersi durante le conversazioni individuali o sessioni telefoniche, pena il risarcimento del danno. Il materiale che viene fornito a seguito della stipula del presente contratto viene concesso in comodato d'uso e allo spirare del contratto dovrà essere restituito. Il suddetto materiale non può essere divulgato, diffuso o utilizzato per fini diversi da quelli di cui al contratto sottoscritto. Ogni condotta violativa di quanto sopra o un illecito utilizzo, fruizione, cessione o disposizione del materiale fruito verrà perseguito nelle forme di legge. E' fatto assoluto divieto ed è condotta illecita, la riproduzione, distribuzione, modificazione, pubblicazione, concessione a terzi circa contenuti e informazioni sul servizio fornito o ottenuto tramite l'abbonamento mensile.

7. MODALITÀ E FINALITÀ DEL TRATTAMENTO DATI - PRIVACY, GDPR 2016/679

La informiamo che i dati verranno trattati con il supporto dei seguenti mezzi:

Mista - elettronica e cartacea

Con le seguenti finalità:

- a. Attività di newsletter, pubblicità e comunicazioni multimediale, marketing (analisi e indagini di mercato) e profilazione a fini promozionali svolte dal titolare del trattamento e da aziende connesse e collegate alla scrivente.
- b. Gestione della clientela (contratti, ordini, spedizioni e fatture)
- c. I dati raccolti potranno essere trattati da soggetti, interni ed esterni, operanti in accordo con il titolare del trattamento in forza di specifici accordi commerciali al fine di organizzare e coadiuvare le attività durante i corsi di formazione, allestire gli spazi interni ed esterni all'azienda per finalità amministrative e logistiche.
- d. Vendita ON-LINE tramite E-Commerce. I dati forniti dal contraente verranno a conoscenza delle società di cui ai circuiti di pagamento indicati che tratteranno i suddetti dati per i quali la M.M.O. S.p.A. non potrà essere considerata responsabile
- e. Vendita per corrispondenza o per telefono
- f. Utilizzo delle fotografie e/o delle riprese video per pubblicazioni e/o scopi promozionali acquisite durante i corsi
- g. In particolare, per le finalità specificate di seguito i dati dell'utente saranno trattati SOLO su specifica accettazione del consenso:
 - i. Eventi promozionali, offerte e sconti, attività di marketing, profilazione ai fini promozionali svolti dalla MMO S.p.A. e da aziende connesse e ad essa collegate.

Accetta

Non accetta

ii. Il nominativo e i contatti potranno essere comunicati ad altri agenti immobiliari operanti in altre aree territoriali per agevolare scambi commerciali e favorire il networking. I dati raccolti potranno essere altresì trattati da soggetti interni ed esterni operanti con la MMO S.p.A. in forza di specifici accordi commerciali.

Accetta

Non accetta

Dichiaro di aver preso visione dell'informativa al trattamento dei dati personali

Luogo e data (DEL CLIENTE)

Firma per MMO S.p.A.

Dati aziendali (dati presenti sul timbro aziendale)

Firma per MMO S.p.A.

Dati aziendali (dati presenti sul timbro aziendale)

Firma cliente Platinum Plus per accettazione

Dati aziendali cliente Platinum Plus (denominazione azienda e partita iva /codice fiscale)

Firma cliente Duo Platinum Plus per accettazione

Dati aziendali cliente Duo Platinum Plus (denominazione azienda e partita iva /codice fiscale)

Firma cliente Platinum Plus per accettazione

Dati aziendali cliente Platinum Plus (denominazione azienda e partita iva /codice fiscale)

Firma cliente Duo Platinum Plus per accettazione

Dati aziendali cliente Duo Platinum Plus (denominazione azienda e partita iva /codice fiscale)

Ai sensi e per gli effetti degli artt. 1341 e art.1342 cc si approvano espressamente le clausole n. 1,4,5,6 (durata del contratto, condizioni di pagamento, foro competente, riservatezza)