Venditore	Trainer

Dati fatturazione azienda / Persona fisica

Ragione sociale o nome e cognome

Via n°

CAP Città Provincia

Mail

Telefono CODICE SDI

Partita IVA

Codice Fiscale

ALLEGATO A

Dati carta di credito*

*La carta di credito deve essere sempre indicata a garanzia del contratto.Potrà essere utilizzata anche come pagamento del contratto se richiesto dal cliente.

Intestatario carta - nome e cognome in stampatello

Numero Carta di credito

Scadenza CVV2 / CVC2 Firma del titolare

Documento firmato digitalmente dalla MMO S.p.A.

L' OFFERTA PREVEDE

Introduzione al metodo dei **4 quadranti MMO**

Programmazione **Percorso di crescita personalizzato**

Business Controller (n.10 utenze)

40 sessioni annuali di Coaching Call

BONUS IN VIGORE

#1: Messaggio settimanale di un Coach

#2: **Sconto 100%** su tutti i seminari in calendario con la sigla **Platinum-100%**

#3: Messaggio quotidiano dai fondatori (dal martedì al venerdì)

#4: Accesso al materiale multimediale Platinum

#5: Conference Call mensile con T. Benvenuti

#6: Conference call "Buongiorno MMO" (ogni lunedì alle 8:30)

€ 1.000 + iva al mese

Iscrizione 1 x 12.000,00 €	
Totale parziale	12.000,00 €
Iva 22%	2.640,00 €
Totale Fattura	14.640,00 €

· Pagamento in 12 rate da 1.000€ + iva

€ 10.000 + iva all'anno
Risparmi 2 mesi*

Iscrizione 1 x 10.000,00 €	
Totale parziale	10.000,00 €
Iva 22%	2.200,00 €
Totale Fattura	12.200,00 €

***Pagamento anticipato**

Scelta del metodo di pagamento:

Carta di credito (indicata su questo modulo)

Bonifico

Note

Venditore	Trainer

CONTRATTO DI COACHING CALL

Tra MMO S.p.A., in persona del suo legale rappresentante p.t. Tiziano Benvenuti, con sede in San Giuliano Terme (PI), via Lenin n.132/P San Martino a Ulmiano, P.IVA 01914820509; e

Signor/Signora

Indirizzo e-mail

Cellulare

Nato/a il

A

Via

Residente in

Codice Fiscale

Oggetto del Contratto: Il presente contratto ha per oggetto il Servizio di Coaching Call come meglio specificato nell'allegato A, da intendersi parte integrante e si articola in un percorso personalizzato di alta formazione e potenziamento di tecniche specifiche volte all'attività di agente immobiliare, estrinsecantesi in 40 sessioni telefoniche e in "conference call", in 12 mesi, la cui frequenza e fissazione è oggetto di accordo con il singolo contraente, ed effettuate da una figura professionale all'uopo altamente specializzata, detto "coach".

1. I contraenti si obbligano alle rispettive prestazioni siccome meglio descritte nell'allegato A ed alle condizione contrattuali generali sotto riportate che dichiarano di aver pienamente compreso ed accettato in ogni sua parte. Il contratto ha una durata di 12 mesi a decorrere dal giorno della sottoscrizione del presente contratto.Il cliente, che sia titolare di partita iva o che sia consumatore persona-fisica operante in ambito professionale-lavorativo, è escluso dall'esercizio del diritto di recesso anticipato dal contratto stipulato. Decorsi 12 mesi il contratto sarà rinnovabile tacitamente salvo esplicita disdetta da comunicarsi entro il giorno 10 del dodicesimo mese. In carenza di disdetta il contratto si rinnova tacitamente mese dopo garantendo al cliente coaching un totale di almeno 3 sessioni telefoniche al mese e la specifica fruizione dell'offerta formativa Platinum Plus dietro il corrispettivo mensile pari ad euro 1.000,00 oltre iva, salvo esplicita disdetta da comunicarsi entro il giorno 10 del mese valida dal mese successivo.

2. Il cliente Coaching si impegna mediante la sottoscrizione del presente atto, alla corresponsione integrale dell'importo siccome meglio specificate nell'allegato A oltre Iva, oppure, dilazionato in rate mensili pari ad euro 1.000,00 oltre iva. Il cliente Coaching mediante la sottoscrizione del presente contratto si impegna altresì ad effettuare le sessioni telefoniche e quindi a fornire i numeri delle proprie utenze telefoniche, eventuale contatto Skype ed indirizzo email, ove desidera essere contattato dalla Società organizzatrice e dai suoi coach onde dare esecuzione al servizio di Coaching Call oltre alle credenziali della carta di credito ove verrà effettuato il pagamento mensile in caso di rateizzazione del prezzo del contratto.

3. La Società organizzatrice in persona del legale rappresentante, Tiziano Benvenuti, o di altro incaricato di sua fiducia, si impegna ad eseguire un totale di 40 sessioni telefoniche di trenta minuti nell'arco della durata del contratto,la fruizione del Business Controller con un numero di 10 utenze attive, a inviare un messaggio settimanale dal coach oltre a quelli quotidiani (dal martedì al venerdì) dei coaches fondatori, l'introduzione al metodo dei 4 quadranti MMO, programmazione percorso di crescita personalizzato,omaggio "Buongiorno MMO", una conference call mensile con Tiziano Benvenuti, materiale specifico del pacchetto PLATINUM. L'offerta Platinum prevede anche lo sconto del 100% su tutti i seminari con la sigla "Platinum - 100%", soltanto se il seminario verrà svolto in vigenza di contratto ,qualora vi sia disdetta o cessi il contratto prima della celebrazione del seminario, il costo dei seminari verrà richiesto per intero. La frequenza delle sessioni telefoniche sarà determinata dalle particolari esigenze soggettive del cliente e di formazione del cliente Coaching, ogni singola sessione avrà una durata media complessiva di 30 minuti settimanali.

4. Condizioni di pagamento: il pagamento potrà essere effettuato integralmente al momento della sottoscrizione del presente contratto ovvero in rate a cadenza mensile a partire dal primo di ogni mese esclusivamente con carta di credito. L'omesso od insufficiente pagamento entro i termini pattuiti tra le parti, legittimerà la MMO S.p.A. a ritenere decaduto il debitore dal termine ex. Art 1186c.c. e per l'effetto rendere immediatamente esigibile l'integrale importo dedotto in contratto, salvo il risarcimento del danno.

5. Per ogni controversia derivante dall'interpretazione e/o esecuzione del presente contratto sarà competente soltanto ed esclusivamente il Foro di Pisa, con espressa e pattuita esclusione di ogni altro Foro alternativo.

6. Riservatezza: con la sottoscrizione del presente contratto le parti riconoscono che le comunicazioni e le informazioni oggetto del contratto di coaching rivestono contenuto estremamente confidenziale e riservato. Il cliente coaching e la Società M.M.O. S.p.A. si impegnano pertanto a non divulgare, a nessun titolo e per alcuna ragione, alcun elemento o fatto o informazione emersi durante le conversazioni individuali o sessioni telefoniche, pena il risarcimento del danno. Il materiale che viene fornito a seguito della stipula del presente contratto viene concesso in comodato d'uso e allo spirare del contratto dovrà essere restituito. Il suddetto materiale non può essere divulgato, diffuso o utilizzato per fini diversi da quelli di cui al contratto sottoscritto. Ogni condotta violativa di quanto sopra o un illecito utilizzo, fruizione, cessione o disposizione del materiale fruito verrà perseguito nelle forme di legge. E' fatto assoluto divieto ed è condotta illecita , la riproduzione, distribuzione, modificazione, pubblicazione, concessione a terzi circa contenuti e informazioni sul servizio fornito o ottenuto tramite l'abbonamento mensile.

7.MODALITÀ E FINALITÀ DEL TRATTAMENTO DATI – PRIVACY, GDPR 2016/679

La informiamo che i dati verranno trattati con il supporto dei seguenti mezzi:

Mista - elettronica e cartacea

Con le seguenti finalità:

a.Attività di newsletter, pubblicità e comunicazioni multimediale, marketing (analisi e indagini di mercato) e profilazione a fini promozionali svolte dal titolare del trattamento e da aziende connesse e collegate alla scrivente.

b.Gestione della clientela (contratti, ordini, spedizioni e fatture)

c.I dati raccolti potranno essere trattati da soggetti, interni ed esterni, operanti in accordo con il titolare del trattamento in forza di specifici accordi commerciali al fine di organizzare e coadiuvare le attività durante i corsi di formazione, allestire gli spazi interni ed esterni all'azienda per finalità amministrative e logistiche.

d. Vendita ON-LINE tramite E-Commerce. I dati forniti dal contraente verranno a conoscenza delle società di cui ai circuiti di pagamento indicati che tratteranno i suddetti dati per i quali la M.M.O. S.p.A. non potrà essere considerata responsabile

e.Vendita per corrispondenza o per telefono

f.Utilizzo delle fotografie e/o delle riprese video per pubblicazioni e/o scopi promozioni acquisite durante i corsi

g.In particolare, per le finalità specificate di seguito i dati dell'utente saranno trattati SOLO su specifica accettazione del consenso:

i. Eventi promozionali, offerte e sconti, attività di marketing, profilazione ai fini promozionali svolti dalla MMO S.p.A. e da aziende connesse e ad essa collegate.

Accetta Non accetta

ii. Il nominativo e i contatti potranno essere comunicati ad altri agenti immobiliari operanti in altre aree territoriali per agevolare scambi commerciali e favorire il networking. I dati raccolti potranno essere altresì trattati da soggetti interni ed esterni operanti con la MMO S.p.A. in forza di specifici accordi commerciali.

Accetta Non accetta

Dichiaro di aver preso visione dell'informativa al trattamento dei dati personali

Luogo e data **(DEL CLIENTE)**

Firma per MMO S.p.A.

Dati aziendali (dati presenti sul timbro aziendale)

Firma per MMO S.p.A.

Dati aziendali (dati presenti sul timbro aziendale)

Firma cliente per accettazione

Dati aziendali (denominazione azienda e partita iva /codice fiscale)

Firma cliente per accettazione

Dati aziendali (denominazione azienda e partita iva /codice fiscale)

Ai sensi e per gli effetti dell'art. 1341 e art.1342 cc si approva espressamente le clausole n. 1,4,5,6 (durata del contratto, condizioni di pagamento, foro competente, riservatezza)

Documento firmato digitalmente dalla MMO S.p.A.