

Données de facturation entreprise/ personne physique client Platinum

Nom de l'entreprise ou nom et prénom _____

Rue _____ n° _____

Code Postal _____ Ville _____

Mail _____

Tél _____ Numéro de portable _____

Numéro de TVA INTRA-COMMUNAUTAIRE _____

Numéro de carte de crédit*client Platinum

*La carte de crédit doit être indiquée à titre de garantie pour le contrat. Elle peut être utilisée pour payer ce présent contrat si indiqué par le client.


 
 

Nom du titulaire de la carte en lettres majuscules _____

Numéro de carte de crédit _____

Date de validité _____ CVV2 / CVC2 _____ Signature du titulaire _____

Données de facturation entreprise/ personne physique client Partnership

Nom de l'entreprise ou nom et prénom _____

Rue _____ n° _____

Code Postal _____ Ville _____

Mail _____

Tél _____ Numéro de portable _____

Numéro de TVA INTRA-COMMUNAUTAIRE _____

Numéro de carte de crédit*client Partnership

*La carte de crédit doit être indiquée à titre de garantie pour le contrat. Elle peut être utilisée pour payer ce présent contrat si indiqué par le client.


 
 

Nom du titulaire de la carte en lettres majuscules _____

Numéro de carte de crédit _____

Date de validité _____ CVV2 / CVC2 _____ Signature du titulaire _____

DOCUMENT A

L'offre comprend:

Introduction à la méthode des **4 quadrants MMO**, Programmation d'un **parcours de croissance personnalisé, Business Contrôleur** (10 utilisateurs), **40 sessions** annuelles de Coaching Call, **10% de réduction** sur la Prospection Challenge en ligne, engagement minimum 12 mois

Bonus Cliente Platinum

- # 1: Email par semaine d'un coach
- # 2: Gratuité pour tous les séminaires en calendrier
- # 3: Collecte annuelle des emails des coachs en pdf
- # 4: Kit de bienvenue
- # 5: Email quotidien des fondateurs (du mardi au vendredi)
- # 6: Accès aux médias Platinum
- # 7: 5 autres utilisateurs de Business Controller
- # 8: Conférence téléphonique mensuelle avec un MMO Coach
- # 9: N.01 Prospecting Challenge Online GRATUIT tous les 12 mois
- # 10: Livraison gratuite de téléphone MMO Voip
- # 11: Conférence téléphonique " Les Lundi de l'IMMO! " (tous les lundis à 8h30)
- # 12: N.01 Prospecting Challenge Online GRATUIT tous les 12 mois
- # 13: Place réservée aux séminaires RETREAT
- # 14: réunion privée annuelle Workshop with the Coaches

Bonus Cliente Partnership

- #1: Email par semaine d'un coach
- #2: Tous les séminaires programmés sont payants
- #3: Collecte annuelle des emails des coachs en pdf
- #4: Email quotidien des fondateurs (du mardi au vendredi)
- #5: Accès aux médias Platinum
- #6: Conférence téléphonique mensuelle avec un MMO Coach
- #7: Conférence téléphonique " Les Lundi de l'IMMO! " (tous les lundis à 8h30)
- #8: Prospecting Challenge pas gratuite

Platinum Partnership Coaching 849,00 € x 12 mois

Votre coach vous apprendra, vous surveillera, vous supervisera et vous rendra capable d'atteindre les objectifs que vous avez décidés. Votre parcours de croissance personnalisé sera suivi étape par étape.

HOMMAGE: N ° 2 (deux) inscriptions annuelles au séminaire Prospecting Challenge à utiliser dans les 60 jours suivant le début effectif du contrat (réservées aux Client Platinum et non transférable).

Choix du moyen de paiement

Facturation alternée

Oui No

	Carte de Crédit	Virement Bancaire
Client Platinum		
Client Partner		

Participant 1 x 10.188,00 € chacune	
Total partiel	10.188,00 €
Iva 22%	24,00 €
Totale facture	10.212,00 €

Pour les clients qui font partie de l'Union Européenne et qui n'ont pas un numéro de TVA intracommunautaire, la TVA italienne de 22% sera ajoutée au prix net indiqué. Ces clients ne paient donc pas les droits de timbre.

CONVENTION SIGNÉE

Entre Make Money Organization S.p.A. en la personne de son représentant légal pro tempore Tiziano Benvenuti, siègeant à San Giuliano Terme (province de Pise), Via Lenin n°132/P San Martino a Ulmiano, N° TVA 01914820509 et

M. / Mme Client Platinum

Email

Numéro de portable

Né(e) le

A

Rue

Résidant à

Code fiscal

M. / Mme Client Partner

Email

Numéro de portable

Né(e) le

A

Rue

Résidant à

Code fiscal

Objet du contrat: Ce contrat concerne le service d'appel de coaching tel que mieux spécifié à l'annexe A, à comprendre comme une partie intégrante et est divisé en un parcours formation personnalisée de haut niveau et valorisation de techniques spécifiques destinées à l'activité d'agent immobilier, exprimées en 40 séances téléphoniques et en "conférence téléphonique" dont la fréquence et le réglage sont soumis à un accord avec le contractant individuel, et réalisés par une personnalité professionnelle hautement spécialisée, appelée «coach».

1. Les contractants s'engagent à exécuter leurs services respectifs tels que mieux décrits à l'annexe A et aux conditions contractuelles générales énoncées ci-dessous qui déclarent avoir pleinement compris et accepté dans son intégralité. Le contrat a une durée de 12 mois à compter du jour de la signature de ce contrat. Après 12 mois, le contrat sera tacitement reconductible, sauf annulation explicite adressée par lettre recommandée avec accusé de réception ou par courrier électronique certifié au plus tard le 10e jour du douzième mois de validité du contrat. Dans le cas contraire, le contrat est tacitement renouvelé mois par mois, garantissant aux clients Coaching Partner un total d'au moins 2 séances téléphoniques par mois et l'utilisation spécifique de l'offre de formation PLATINUM PARTNERSHIP pour un montant de 849 € HT, sauf annulation explicite par communiquer non plus de 20 jours à compter du début du mois suivant. Le client, qui dispose d'un numéro de TVA ou qui est un consommateur personne physique exerçant dans un cadre de travail professionnel, est exclu de l'exercice du droit de rétractation anticipée du contrat stipulé.

2. Le Client Coaching et le Client Partenaire Coaching doivent obligatoirement détenir la qualification d'actionnaire de la même société ou de propriétaires ou appartenant pour une raison quelconque à la même société individuelle. Les qualités susmentionnées doivent être déclarées au moment de la signature du contrat par les clients Platine et Partenaire, une déclaration faite et signée sous leur propre responsabilité en signant cet acte, solidairement, lors du paiement du montant tel que mieux précisé dans la pièce jointe, à la TVA, ou différé par mensualités. Les clients du Coaching Partner en signant ce contrat s'engagent également à effectuer des séances téléphoniques et donc à fournir les numéros de leurs numéros de téléphone, tout contact skype et adresse e-mail, où ils souhaitent être contactés par Make Money Organization S.p.A. et par ses coaches afin de réaliser le service Coaching Call. En exclusivité, le Client Platinum Coaching aura également droit à une participation gratuite à tous les séminaires de formation prévus dans le calendrier de Make Money Organization spa, comme mieux précisé dans la pièce jointe A.

3. La société organisatrice, en la personne du représentant légal, Tiziano Benvenuti, ou d'une autre personne en sa confiance, s'engage à effectuer au total au moins 40 séances téléphoniques de trente minutes par mois pendant la durée du contrat ainsi qu'à mettre à disposition du client Platinum: Introduction à la méthode MMO 4 quadrants, email par semaine d'un Coach, 100% de réduction sur tous les séminaires programmés auxquels vous pouvez vous inscrire sans frais, uniquement si le séminaire aura lieu sous contrat, en cas d'annulation ou de résiliation du contrat avant le célébration du séminaire, le coût des séminaires sera demandé dans son intégralité. Collecte annuelle des emails des coaches en pdf. Kit de bienvenue, Email quotidien des fondateurs (du mardi au vendredi). Accès au matériel multimédia Platinum, N.5 utilisateurs supplémentaires de Business Controller, Conférence téléphonique mensuelle avec un MMO Coach, N.02 Prospecting Challenge Online GRATUIT tous les 12 mois, Livraison gratuite de téléphone MMO Voip, Conférence téléphonique "Le Lundi de l'IMMO I" (tous les lundis à 8h30), Place réservée aux séminaires RETREAT, Réunion privée annuelle Atelier avec les entraîneurs Tribute. Pour le client Partenaire: Introduction à la méthode MMO 4 quadrants, Email par semaine d'un Coach, Tous les séminaires programmés sont payants, Collecte annuelle des emails des coaches en pdf, Email quotidien des fondateurs (du mardi au vendredi), Accès au matériel multimédia Platinum, Conférence téléphonique mensuelle avec un MMO Coach, conférence téléphonique "Le Lundi de l'IMMO I" (tous les lundis à 8h30), Prospecting Challenge PAS gratuit. La fréquence des séances téléphoniques sera déterminée par les besoins subjectifs particuliers du client et la formation du client coaching, chaque séance aura une durée moyenne globale de 30 minutes par semaine.

4. Conditions de paiement: le paiement peut être effectué par mensualités à partir du premier de chaque mois exclusivement par carte de crédit. Le paiement omis ou insuffisant dans les conditions convenues entre les parties, légitimera Make Money Organization spa à tenir le débiteur confisqué par le terme ex. Art 1186 du Code civil italien et par conséquent rendre immédiatement exigible l'intégralité du montant déduit dans le contrat, sans préjudice de l'indemnisation des dommages.

5. Pour tout litige découlant de l'interprétation et / ou de l'exécution du présent contrat, le tribunal de Pise sera seul et exclusivement compétent, à l'exclusion expresse et convenue de tout autre tribunal alternatif.

6. Confidentialité: en signant ce contrat, les parties reconnaissent que les communications et informations couvertes par le contrat de coaching sont extrêmement confidentielles et confidentielles. Le client coaching et la Make Money Organization S.p.A. ils s'engagent donc à ne divulguer, pour quelque raison que ce soit et pour quelque raison que ce soit, tout élément ou fait ou information apparue au cours de conversations individuelles ou de séances téléphoniques, sous peine de réparation du préjudice. Le matériel fourni conformément aux stipulations du présent contrat est prêté pour utilisation et doit être restitué à l'expiration du contrat. Le matériel susmentionné ne peut être divulgué, diffusé ou utilisé à des fins autres que celles mentionnées dans le contrat signé. Toute violation de ce qui précède ou toute utilisation, réalisation, transfert ou élimination illégale du matériel utilisé sera poursuivie conformément à la loi. La reproduction, la distribution, la modification, la publication, la concession à des tiers du contenu et des informations sur le service fourni ou obtenu par le biais de l'abonnement mensuel est strictement interdite et un comportement illégal.

7. CONDITIONS ET FINALITÉS DU TRAITEMENT DES DONNÉES selon RGPD n°679, 2016

Nous vous informons que les données seront traitées à travers les moyens suivants:

Documents électroniques et papier

Les finalités sont les suivantes:

- a. Newsletters, publicités, multimédias, marketing (analyses et études de marché), l'élaboration des données à des fins publicitaires réalisées par le titulaire du traitement et des entreprises reliées à celle-ci.
- b. Gestion de la clientèle (contrats, commandes, envois et factures).
- c. Les données recueillies pourront être traitées par des sujets, internes et externes, opérant en accord avec le titulaire du traitement des données en vertu des accords commerciaux afin d'organiser, de soutenir les activités lors des formations et de mettre en place les espaces internes et externes à l'entreprise à des fins administratives et logistiques.
- d. Vente en ligne à travers le e-commerce
- e. Vente par correspondance ou par téléphone
- f. Utilisation des photos et/ou des vidéos, pour des publications et/ou des fins promotionnelles, prises durant les formations.
- g. Pour les finalités spécifiées ci-dessous, les données seront traitées UNIQUEMENT après avoir reçu une autorisation explicite de l'utilisateur:
 - i. Communications pour nos événements promotionnels et offres spéciales et élaboration des données l'élaboration des données à des fins publicitaires réalisée par la société Make Money Organization S.p.A. ainsi que les entreprises reliées à cette dernière.

Accepte Je refuse

ii. Les coordonnées pourront être communiquées à d'autres agents immobiliers opérant dans d'autres zones géographiques afin de faciliter les échanges commerciaux et le networking. Les données pourront être traitées par des sujets internes et externes opérant avec la Make Money Organization S.p.A.

Accepte Je refuse

Je déclare que j'accepte les informations sur le traitement des données personnelles

X

Lieu et date (DU CLIENT)

X

Signature per Make Money Organization S.p.A.

En vertu de l'art. 1341 et de l'art. 1342 cc j'approuve expressément les clauses n. 1,5,6 (durée du contrat, conditions de paiement, tribunal compétent et confidentialité).

X

Signature per Make Money Organization S.p.A.

X

Signature du client Platinum pour acceptation (avec cachet pour les agences/sociétés)

X

Signature du client Partner pour acceptation (avec cachet pour les agences/sociétés)

X

Signature du client Platinum pour acceptation (avec cachet pour les agences/sociétés)

X

Signature du client Partner pour acceptation (avec cachet pour les agences/sociétés)