Venditore	Trainer

Dati fatturazione azienda / Persona fisica

Ragione sociale o nome e cognome

Via n°

CAP Città Provincia

Mail

Telefono CODICE SDI

Partita IVA

Codice Fiscale

ALLEGATO A

Dati carta di credito*

*La carta di credito deve essere sempre indicata a garanzia del contratto.Potrà essere utilizzata anche come pagamento del contratto se richiesto dal cliente.

☐ VISA ☐ MasterCard ☐ American Express

Intestatario carta - nome e cognome in stampatello

Numero Carta di credito

Scadenza CVV2 / CVC2 Firma del titolare

Gold

COACHING PROGRAM

L' OFFERTA PREVEDE

Introduzione al metodo dei **4 quadranti MMO**

Programmazione **Percorso di crescita personalizzato**

Business Controller (n.01 utenze) da ottobre 2020

40 sessioni annuali di Coaching Call

Sconto 10% sulla Prospecting Challenge Online

Impegno minimo 12 mesi

BONUS

#1: Email settimanale di un Coach

#2: **Sconto 50%** su tutti i seminari in calendario

#3: N.01 Prospecting Challenge Online GRATIS

#4: Welcome Kit (disponibile da gennaio 2021)

#5: Email quotidiana dai fondatori (dal martedì al venerdì)

#6: Accesso al materiale multimediale Gold (da ottobre 2020)

#7: Spedizione gratuita del telefono MMO voip

#8: Financial Magement **Omaggio**

#9: Raccolta annuale delle email dei coach in PDF (da gennaio 2021)

Gold Coaching 649,00 € mensili x 12 mesi

Partecipanti 1 x 7.788,00 € cadauno	
Totale parziale	7.788,00 €
Iva 22%	1.713,36 €
Totale Fattura	9.501,36 €

☐ Carta di credito ☐ Bonifico continuativo

Documento firmato digitalmente dalla Make Money Organization S.p.A.

Venditore	Trainer

Contratto di Coaching Call

Tra Make Money Organization S.p.A., in persona del suo legale rappresentante p.t. Tiziano Benvenuti, con sede in San Giuliano Terme (PI), via Lenin n.132/P San Martino a Ulmiano, P.IVA 01914820509; e

Signor/Signora

Indirizzo e-mail

Cellulare

Nato/a il

A

Via

Residente in

Codice Fiscale

Oggetto del Contratto: Il presente contratto ha per oggetto il Servizio di Coaching Call come meglio specificato nell'allegato A, da intendersi parte integrante e si articola in un percorso personalizzato di alta formazione e potenziamento di tecniche specifiche volte all'attività di agente immobiliare, estrinsecantesi in 40 sessioni telefoniche e in "conference call", in 12 mesi, la cui frequenza e fissazione è oggetto di accordo con il singolo contraente, ed effettuate da una figura professionale all'uopo altamente specializzata, detto "coach".

1. I contraenti si obbligano alle rispettive prestazioni siccome meglio descritte nell'allegato A ed alle condizione contrattuali generali sotto riportate che dichiarano di aver pienamente compreso ed accettato in ogni sua parte. Il contratto ha una durata di 12 mesi a decorrere dal giorno della sottoscrizione del presente contratto. È escluso il diritto di recesso per i non consumatori. Decorsi 12 mesi il contratto sarà rinnovabile tacitamente salvo esplicita disdetta da comunicarsi entro il giorno 10 del dodicesimo mese. In carenza di disdetta il contratto si rinnova tacitamente mese dopo mese garantendo al cliente coaching un totale di almeno 3 sessioni telefoniche al mese e la specifica fruizione dell'offerta formativa GOLD dietro il corrispettivo mensile pari ad euro 649,00 oltre iva , salvo esplicita disdetta da comunicarsi entro il giorno 10 del mese valida dal mese successivo.

2. Il cliente Coaching si impegna mediante la sottoscrizione del presente atto, alla corresponsione integrale dell'importo siccome meglio specificate nell'allegato A oltre Iva, oppure, dilazionato in rate mensili pari ad euro 649,00 oltre iva. Il cliente Coaching mediante la sottoscrizione del presente contratto si impegna altresì ad effettuare le sessioni telefoniche e quindi a fornire i numeri delle proprie utenze telefoniche, eventuale contatto Skype ed indirizzo email, ove desidera essere contattato dalla Società organizzatrice e dai suoi coach onde dare esecuzione al servizio di Coaching Call oltre alle credenziali della carta di credito ove verrà effettuato il pagamento mensile in caso di rateizzazione del prezzo del contratto.

3. La Società organizzatrice in persona del legale rappresentante, Tiziano Benvenuti, o di altro incaricato di sua fiducia, si impegna ad eseguire un totale di 40 sessioni telefoniche di trenta minuti nell'arco della durata del contratto oltre che a fornire la fruizione del Businesses controller con un numero di 1 utenza attiva (attivo da ottobre 2020), introduzione al metodo dei 4 quadranti MMO, programmazione percorso di crescita personalizzato, a fornire il welcome Kit da gennaio 2021, accesso al materiale multimediale Gold, a inviare una email settimanale dal coach oltre a quelle quotidiane dei coaches fondatori che verranno fornite in una apposita raccolta annuale. L'offerta Gold prevede lo sconto del 10% sulla prospecting challenge online, n.01 Prospecting Challenge Online gratuita, spedizione gratuita del telefono MMO voip, Financial Management omaggio, oltre lo sconto del 50% su tutti i seminari in calendario ai quali si può iscriversi senza costi e soltanto se il seminario verrà svolto in vigenza di contratto ,qualora vi sia disdetta o cessi il contratto prima della celebrazione del seminario, il costo dei seminari verrà richiesto per intero. La frequenza delle sessioni telefoniche sarà determinata dalle particolari esigenze soggettive del cliente e di formazione del cliente Coaching, ogni singola sessione avrà una durata media complessiva di 30 minuti settimanali.

4. Condizioni di pagamento: il pagamento potrà essere effettuato integralmente al momento della sottoscrizione del presente contratto ovvero in rate a cadenza mensile a partire dal primo di ogni mese esclusivamente con carta di credito. L'omesso od insufficiente pagamento entro i termini pattuiti tra le parti, legittimerà la Make Money Organization a ritenere decaduto il debitore dal termine ex. Art 1186c.c. e per l'effetto rendere immediatamente esigibile l'integrale importo dedotto in contratto, salvo il risarcimento del danno.

5. Per ogni controversia derivante dall'interpretazione e/o esecuzione del presente contratto sarà competente soltanto ed esclusivamente il Foro di Pisa, con espressa e pattuita esclusione di ogni altro Foro alternativo.

6. Riservatezza: con la sottoscrizione del presente contratto le parti riconoscono che le comunicazioni e le informazioni oggetto del contratto di coaching rivestono contenuto estremamente confidenziale e riservato. Il cliente coaching e la Società M.M.O. S.p.A. si impegnano pertanto a non divulgare, a nessun titolo e per alcuna ragione, alcun elemento o fatto o informazione emersi durante le conversazioni individuali o sessioni telefoniche, pena il risarcimento del danno. Il materiale che viene fornito a seguito della stipula del presente contratto viene concesso in comodato d'uso e allo spirare del contratto dovrà essere restituito. Il suddetto materiale non può essere divulgato, diffuso o utilizzato per fini diversi da quelli di cui al contratto sottoscritto. Ogni condotta violativa di quanto sopra o un illecito utilizzo, fruizione, cessione o disposizione del materiale fruito verrà perseguito nelle forme di legge. E' fatto assoluto divieto ed è condotta illecita , la riproduzione, distribuzione, modificazione, pubblicazione, concessione a terzi circa contenuti e informazioni sul servizio fornito o ottenuto tramite l'abbonamento mensile.

7.MODALITÀ E FINALITÀ DEL TRATTAMENTO DATI – PRIVACY, GDPR 2016/679

La informiamo che i dati verranno trattati con il supporto dei seguenti mezzi:

Mista - elettronica e cartacea

Con le seguenti finalità:

a.Attività di newsletter, pubblicità e comunicazioni multimediale, marketing (analisi e indagini di mercato) e profilazione a fini promozionali svolte dal titolare del trattamento e da aziende connesse e collegate alla scrivente.

b.Gestione della clientela (contratti, ordini, spedizioni e fatture)

c.I dati raccolti potranno essere trattati da soggetti, interni ed esterni, operanti in accordo con il titolare del trattamento in forza di specifici accordi commerciali al fine di organizzare e coadiuvare le attività durante i corsi di formazione, allestire gli spazi interni ed esterni all'azienda per finalità amministrative e logistiche.

d. Vendita ON-LINE tramite E-Commerce. I dati forniti dal contraente verranno a conoscenza delle società di cui ai circuiti di pagamento indicati che tratteranno i suddetti dati per i quali la M.M.O. S.p.A. non potrà essere considerata responsabile

e.Vendita per corrispondenza o per telefono

f.Utilizzo delle fotografie e/o delle riprese video per pubblicazioni e/o scopi promozioni acquisite durante i corsi

g.In particolare, per le finalità specificate di seguito i dati dell'utente saranno trattati SOLO su specifica accettazione del consenso:

i. Eventi promozionali, offerte e sconti, attività di marketing, profilazione ai fini promozionali svolti dalla Make Money Organization S.p.A. e da aziende connesse e ad essa collegate.

☐ Accetta ☐ Non accetta

ii. Il nominativo e i contatti potranno essere comunicati ad altri agenti immobiliari operanti in altre aree territoriali per agevolare scambi commerciali e favorire il networking. I dati raccolti potranno essere altresì trattati da soggetti interni ed esterni operanti con la Make Money Organization S.p.A. in forza di specifici accordi commerciali.

☐ Accetta ☐ Non accetta

☐ Dichiaro di aver preso visione dell'informativa al trattamento dei dati personali

X

Luogo e data **(DEL CLIENTE)**

X

Firma per Make Money Organization S.p.A.

X

Firma cliente per accettazione (con timbro se azienda / ente)

Ai sensi e per gli effetti dell'art. 1341 e art.1342 cc si approva espressamente le clausole n. 1,5,6 (durata del contratto, foro competente, riservatezza)

X

Firma per Make Money Organization S.p.A.

X

Firma cliente per accettazione (con timbro se azienda / ente)

Documento firmato digitalmente dalla Make Money Organization S.p.A.