

Dati fatturazione azienda / Persona fisica

Ragione sociale o nome e cognome _____

Via _____ n° _____

CAP _____ Città _____ Provincia _____

Mail _____

Telefono _____ CODICE SDI _____

Partita IVA _____

Codice Fiscale _____

ALLEGATO A

Dati carta di credito*

*La carta di credito deve essere sempre indicata a garanzia del contratto. Potrà essere utilizzata anche come pagamento del contratto se richiesto dal cliente.

Intestatario carta - nome e cognome in stampatello _____

Numero Carta di credito _____

Scadenza _____ CVV2 / CVC2 _____ Firma del titolare

Platinum

COACHING PROGRAM

L' OFFERTA PREVEDE

- Introduzione al metodo dei **4 quadranti MMO**
- Programmazione **Percorso di crescita personalizzato**
- Business Controller** (n.10 utenze)
- 40 sessioni** annuali di Coaching Call
- Sconto 10%** sulla Prospecting Challenge Online

BONUS IN VIGORE

- #1:** Messaggio settimanale di un Coach
- #2:** **Sconto 100%** su tutti i seminari in calendario con la sigla Platinum-100%
- #3:** Messaggio quotidiano dai fondatori (dal martedì al venerdì)
- #4:** Accesso al materiale multimediale Platinum
- #5:** **N.5 utenze** Business Controller in più
- #6:** Conference Call mensile con T. Benvenuti
- #7:** N.02 Prospecting Challenge Online GRATIS ogni 12 mesi
- #8:** Spedizione gratuita del **telefono MMO voip**
- #9:** Conference call "Buongiorno MMO" (ogni lunedì alle 8:30)

Platinum Coaching 849,00€ mensili x 12 mesi

Partecipanti 1 x 10.188,00 € cadauno	
Totale parziale	10.188,00 €
Iva 22%	2.241,36 €
Totale Fattura	12.429,36 €

Carta di credito
 Bonifico continuativo

CONTRATTO DI COACHING CALL

Tra Make Money Organization S.p.A., in persona del suo legale rappresentante p.t. Tiziano Benvenuti, con sede in San Giuliano Terme (PI), via Lenin n.132/P San Martino a Ulmiano, P.IVA 01914820509; e

 Signor/Signora

 Indirizzo e-mail

 Cellulare

 Nato/a il

 A

 Via

 Residente in

 Codice Fiscale

Oggetto del Contratto: Il presente contratto ha per oggetto il Servizio di Coaching Call come meglio specificato nell'allegato A, da intendersi parte integrante e si articola in un percorso personalizzato di alta formazione e potenziamento di tecniche specifiche volte all'attività di agente immobiliare, estrinsecandosi in 40 sessioni telefoniche e in "conference call", in 12 mesi, la cui frequenza e fissazione è oggetto di accordo con il singolo contraente, ed effettuate da una figura professionale all'uopo altamente specializzata, detto "coach".

1. I contraenti si obbligano alle rispettive prestazioni siccome meglio descritte nell'allegato A ed alle condizioni contrattuali generali sotto riportate che dichiarano di aver pienamente compreso ed accettato in ogni sua parte. Il contratto ha una durata di 12 mesi a decorrere dal giorno della sottoscrizione del presente contratto. Il cliente, che sia titolare di partita iva o che sia consumatore persona-fisica operante in ambito professionale-lavorativo, è escluso dall'esercizio del diritto di recesso anticipato dal contratto stipulato. Decorsi 12 mesi il contratto sarà rinnovabile tacitamente salvo esplicita disdetta da comunicarsi entro il giorno 10 del dodicesimo mese. In carenza di disdetta il contratto si rinnova tacitamente mese dopo garantendo al cliente coaching un totale di almeno 3 sessioni telefoniche al mese e la specifica fruizione dell'offerta formativa PLATINUM dietro il corrispettivo mensile pari ad euro 849,00 oltre iva, salvo esplicita disdetta da comunicarsi entro il giorno 10 del mese valida dal mese successivo.

2. Il cliente Coaching si impegna mediante la sottoscrizione del presente atto, alla corresponsione integrale dell'importo siccome meglio specificate nell'allegato A oltre iva, oppure, dilazionato in rate mensili pari ad euro 849,00 oltre iva. Il cliente Coaching mediante la sottoscrizione del presente contratto si impegna altresì ad effettuare le sessioni telefoniche e quindi a fornire i numeri delle proprie utenze telefoniche, eventuale contatto Skype ed indirizzo email, ove desidera essere contattato dalla Società organizzatrice e dai suoi coach onde dare esecuzione al servizio di Coaching Call oltre alle credenziali della carta di credito ove verrà effettuato il pagamento mensile in caso di rateizzazione del prezzo del contratto.

3. La Società organizzatrice in persona del legale rappresentante, Tiziano Benvenuti, o di altro incaricato di sua fiducia, si impegna ad eseguire un totale di 40 sessioni telefoniche di trenta minuti nell'arco della durata del contratto, la fruizione del Business controller con un numero di 10 utenze attive, a inviare un messaggio settimanale dal coach oltre a quelli quotidiani (dal martedì al venerdì) dei coaches fondatori, l'introduzione al metodo dei 4 quadranti MMO, programmazione percorso di crescita personalizzato, sconto del 10% per la Prospecting Challenge Online, omaggio "Buongiorno MMO", n.05 utenze Business Controller in più, n.02 Prospecting Challenge Online omaggio ogni 12 mesi, una conference call mensile con Tiziano Benvenuti, l'invio del telefono VOIP gratuito oltre che il materiale specifico del pacchetto PLATINUM. L'offerta Platinum prevede anche lo sconto del 100% su tutti i seminari con la sigla "Platinum - 100%", soltanto se il seminario verrà svolto in vigenza di contratto, qualora vi sia disdetta o cessi il contratto prima della celebrazione del seminario, il costo dei seminari verrà richiesto per intero. La frequenza delle sessioni telefoniche sarà determinata dalle particolari esigenze soggettive del cliente e di formazione del cliente Coaching, ogni singola sessione avrà una durata media complessiva di 30 minuti settimanali.

4. Condizioni di pagamento: il pagamento potrà essere effettuato integralmente al momento della sottoscrizione del presente contratto ovvero in rate a cadenza mensile a partire dal primo di ogni mese esclusivamente con carta di credito. L'omesso od insufficiente pagamento entro i termini pattuiti tra le parti, legitimerà la Make Money Organization a ritenere decaduto il debitore dal termine ex. Art 1186c.c. e per l'effetto rendere immediatamente esigibile l'integrale importo dedotto in contratto, salvo il risarcimento del danno.

5. Per ogni controversia derivante dall'interpretazione e/o esecuzione del presente contratto sarà competente soltanto ed esclusivamente il Foro di Pisa, con espressa e pattuita esclusione di ogni altro Foro alternativo.

6. Riservatezza: con la sottoscrizione del presente contratto le parti riconoscono che le comunicazioni e le informazioni oggetto del contratto di coaching rivestono contenuto estremamente confidenziale e riservato. Il cliente coaching e la Società M.M.O. S.p.A. si impegnano pertanto a non divulgare, a nessun titolo e per alcuna ragione, alcun elemento o fatto o informazione emersi durante le conversazioni individuali o sessioni telefoniche, pena il risarcimento del danno. Il materiale che viene fornito a seguito della stipula del presente contratto viene concesso in comodato d'uso e allo spirare del contratto dovrà essere restituito. Il suddetto materiale non può essere divulgato, diffuso o utilizzato per fini diversi da quelli di cui al contratto sottoscritto. Ogni condotta violativa di quanto sopra o un illecito utilizzo, fruizione, cessione o disposizione del materiale fruito verrà perseguito nelle forme di legge. E' fatto assoluto divieto ed è condotta illecita, la riproduzione, distribuzione, modificazione, pubblicazione, concessione a terzi circa contenuti e informazioni sul servizio fornito o ottenuto tramite l'abbonamento mensile.

7. MODALITÀ E FINALITÀ DEL TRATTAMENTO DATI – PRIVACY, GDPR 2016/679

La informiamo che i dati verranno trattati con il supporto dei seguenti mezzi:

Mista - elettronica e cartacea

Con le seguenti finalità:

- a. Attività di newsletter, pubblicità e comunicazioni multimediale, marketing (analisi e indagini di mercato) e profilazione a fini promozionali svolte dal titolare del trattamento e da aziende connesse e collegate alla scrivente.
- b. Gestione della clientela (contratti, ordini, spedizioni e fatture)
- c. I dati raccolti potranno essere trattati da soggetti, interni ed esterni, operanti in accordo con il titolare del trattamento in forza di specifici accordi commerciali al fine di organizzare e coadiuvare le attività durante i corsi di formazione, allestire gli spazi interni ed esterni all'azienda per finalità amministrative e logistiche.
- d. Vendita ON-LINE tramite E-Commerce. I dati forniti dal contraente verranno a conoscenza delle società di cui ai circuiti di pagamento indicati che tratteranno i suddetti dati per i quali la M.M.O. S.p.A. non potrà essere considerata responsabile
- e. Vendita per corrispondenza o per telefono
- f. Utilizzo delle fotografie e/o delle riprese video per pubblicazioni e/o scopi promozionali acquisite durante i corsi
- g. In particolare, per le finalità specificate di seguito i dati dell'utente saranno trattati SOLO su specifica accettazione del consenso:
 - i. Eventi promozionali, offerte e sconti, attività di marketing, profilazione ai fini promozionali svolti dalla Make Money Organization S.p.A. e da aziende connesse e ad essa collegate.

Accetta Non accetta

- ii. Il nominativo e i contatti potranno essere comunicati ad altri agenti immobiliari operanti in altre aree territoriali per agevolare scambi commerciali e favorire il networking. I dati raccolti potranno essere altresì trattati da soggetti interni ed esterni operanti con la Make Money Organization S.p.A. in forza di specifici accordi commerciali.

Accetta Non accetta

Dichiaro di aver preso visione dell'informativa al trattamento dei dati personali

 Luogo e data (DEL CLIENTE)

 Firma cliente per accettazione (con timbro se azienda / ente)

 Firma per Make Money Organization S.p.A.

Ai sensi e per gli effetti dell'art. 1341 e art.1342 cc si approva espressamente le clausole n. 1,5,6 (durata del contratto, foro competente, riservatezza)

 Firma per Make Money Organization S.p.A.

 Firma cliente per accettazione (con timbro se azienda / ente)